



LA RUCHE DES ENTREPRISES

CATALOGUE

Sommaire: 

A propos Page 03

Prestations à la carte Page 04

Prestations en pack Page 10

Formations Page 18

Nos membres Page 32

Contact Page 34

A propos

Qu'est ce que la Ruche des Entreprises ?



Tout est une histoire de belles rencontres entrepreneuriales !!!

La 1^{ère} rencontre est entre les deux cofondateurs à savoir **Reginald Saint-Omer du cabinet Omoïkane CGS** et **Cécile Moisset du cabinet Phénix RH**.

Ces deux entrepreneurs ont vite compris l'importance de **l'inter professionnalisation** dans le monde des entreprises. Il existe un besoin grandissant des professionnels d'être **accompagné dans leur développement par des experts** maîtrisant au mieux leur domaine d'activité mais également vivant les mêmes ressentis des chefs d'entreprises.

Le professionnel, qu'il soit **indépendant ou en TPE/PME**, a les mêmes besoins qu'une entreprise plus importante et structurée. Par manque de moyens ou par pudeur, il ne sait pas vers qui se tourner et un sentiment de solitude peut prédominer.

Aussi de ce constat commun est venue naturellement l'idée de créer cette « **maison de santé** » dédiée totalement aux professionnels de tout horizon. L'idée de ne laisser personne sur le chemin excitant et quelquefois périlleux de l'entrepreneuriat.

Donner la possibilité aux entreprises de bénéficier de **services indispensables, clés en main pour les libérer de ces contraintes et se consacrer à leur cœur de métier**.

Ensuite une continuité de très belles rencontres s'est faite afin de trouver les sociétés membres voulant participer à cette aventure. Tous des acteurs locaux, connus et reconnus dans leur domaine d'activité afin d'avoir la force de proposer un panel de services essentiels et complets aux professionnels.

Dans un univers entrepreneurial où souvent l'individualisme prime, il est beau de voir que des chefs d'entreprises sont prêt à se rassembler pour proposer leurs services aux professionnels **où nos différences sont nos richesses et nos points communs nos forces**.



Reginald et Cécile nos 2 fondateurs

Pourquoi la ruche des entreprises ?

Petite histoire : Les fondateurs souhaitaient un nom qui donne l'image de plusieurs personnes travaillant pour une même cause, tout comme les abeilles !

« Chaque abeille à son rôle, dans le but d'alimenter la ruche et la faire vivre. Il en est de même pour ce projet qui est de regrouper différents experts pour chaque pilier de l'entreprise, afin de répondre à un besoin commun : développer et pérenniser votre entreprise ! »



A LA CARTE

Découvrez pour chaque pôle de compétence les solutions
adaptées à votre besoin



Pôle Digital

- Animation des réseaux sociaux (FB, Instagram ou LinkedIn) :

animer au choix un des réseaux pendant 1 an

- Forfait mensuel pour FB : 200 € HT/mois
- Forfait annuel Instagram pour 50 post max : 400 € HT
- Forfait annuel LinkedIn pour 50 post max : 650 € HT

- Site internet (One page et 7 rubriques max) :

création, mise en ligne du site, hébergement

- coût 4 000 € HT

- Création d'un site internet vitrine (développé avec Wordpress)

- ✓ 4 pages (accueil – qui sommes nous – présentation produits ou services – contact)
- ✓ Mise en place des outils en vue d'un référencement futur
- ✓ Mise en ligne du site

- Coût 1 000 € HT



Pôle Communication

- Plan de communication

- ✓ 1 rdv qui va définir un objectif de développement commercial
- ✓ propositions d'un plan de communication associé avec préconisations des actions à mettre en place en N+1 pour répondre à cet objectif
- ✓ définition d'un budget
- ✓ restitution du plan (RDV 2) + document de synthèse

- Coût 5 000€ HT

- audit de communication – image de marque

- ✓ RDV permettant de définir un objectif de communication, faire un état des lieux de la situation (forces faiblesses opportunités menaces),
- ✓ quelques pistes d'amélioration pour atteindre cet objectif.
- ✓ Synthèse écrite

- Coût 3 000€ HT



Pôle Communication (suite)

- Création d'une carte de visite
- ✓ *proposition de 2 axes créatifs au client. Validation et déclinaison de l'axe choisi par le client*
- ✓ *livraison des fichiers pour l'imprimeur.*
 - Coût 120 € HT
- Création d'une plaquette de présentation A5 ou A4 recto simple
 - Coût 150 € HT



Pôle Téléphonie

En cours de conception



Pôle Imprimerie

- Pack Starter : *500 exemplaires de carte de visite Quadri R° / V° + 500 exemplaires de flyers Quadri R° + 50 exemplaires d'affiches A3 Quadri R°*
 - Coût 195€ HT
- Pack Premium : *Pack Starter + 1 roll'up*
 - Coût 294€ HT
- Pack Prestige : *Pack Premium + 250 exemplaires de plaquettes commerciales A4 Quadri R° / V°*
 - Coût 476€ HT



Pôle Informatique

En cours de conception



Pôle Administratif

- Secrétariat administratif :

Traitement des tâches administratives (courrier, relance clients, suivi bancaire, devis, factures) via un secrétariat à la carte. Numérisation et sécurisation des documents.

- Demi-journée, journée, semaine, en présentiel ou en télétravail.
 - Sur rendez-vous.
- Démarches administratives auprès du Greffe :

prise en charge des demandes de constitution, modification, ou radiation de vos démarches auprès du greffe.

- Sur rendez-vous.



Pôle Organisationnel

- Point trimestriel organisation :

rdv bilan, avec client pour point sur méthode de travail, d'organisation administrative, définition des nouvelles stratégies à mettre en place, suivi accompagnement durant une année, document de synthèse

- Coût **450€ HT** / Trimestre pendant 1 an.



Pôle Prévoyance – Gestion de Patrimoine

- Diagnostic *Prévoyance/ mutuelle/ retraite du dirigeant*
 - sur devis
- Diagnostic *Prévoyance/ mutuelle/ retraite des salariés*
 - sur devis
- Mise en place solutions *Epargne salariale et intéressement*
 - Coût 500€ HT

assurance des biens professionnels



Pôle Multirisque Pro – RC pro – flotte véhicule

- Forfait commerçant: *Diagnostic de votre Responsabilité Civile Professionnelle, de votre assurance Multirisque des professionnels, de la protection juridique, de votre flotte de véhicule afin de vous trouver les contrats répondant réellement à vos besoins.*
 - Coût 125€ HT
- Forfait TPE/PME : *Diagnostic de votre Responsabilité Civile Professionnelle, de votre assurance Multirisque des professionnels, de la protection juridique, de votre flotte de véhicule afin de vous trouver les contrats répondant réellement à vos besoins.*
 - Coût 280€ HT



Pôle Gestion

- Point trimestriel de gestion :

Rdv bilan avec client, analyse du compte de résultat comprenant l'analyse du poste charge, l'analyse des délais fournisseurs, et des délais clients, l'analyse du Chiffre d'Affaire. Mise en place des stratégies de suivi de gestion. Suivi trimestriel pendant 1 an, document de synthèse à la fin de la mission.

➤ Coût 350€ HT / Trimestre pendant 1 an.

- Audit annuel analyse Bilancielle :

RDV client suite réception du bilan, récupération des données du compte de résultats et des grands livres. Analyse des principaux postes du compte de résultat, mise en évidence des points d'alerte, et mise en place des stratégies à établir. Document de synthèse à la fin de la mission.

➤ Coût 2 500€ HT.



Pôle Financier - Comptable

- Business Plan :

Mise en place de votre Business Plan financier afin de répondre à votre projet de développement et d'investissement.

➤ Coût 1 000€ HT.

- Levée de fonds – prêt bancaire – solutions de trésorerie :

Accompagnent dans votre projet de création ou de développement de votre société. Accompagnement à la mise en place de votre TEASER, à l'élaboration de votre Business Plan, sélection des investisseurs et présentation du dossier auprès des investisseurs sélectionnés.

➤ Sur rendez-vous.

- Audit bancaire :

Analyse bancaire des comptes et des services bancaires détenus. Préconisation des services ou produits à mettre en place. Remise document de synthèse.

➤ Coût 120€ HT le rendez-vous.



Pôle ressources humaines

- Gestion RH comprenant :
 - ✓ *Formalisation des obligations légales (plan de développement de compétences, entretien professionnel, document unique...)*
 - ✓ *Suivie des obligations administratives*
 - ✓ *Elaboration des plans de développement de compétences*
 - ✓ *Elaboration des entretiens professionnels, analyse et compte rendu*
 - Prix :
 - ✓ Jusqu'à 10 salariés : 200 € / mois
 - ✓ De 10 à 20 salariés : 450 € / mois
 - ✓ Plus de 20 salariés : 2 journées sur site par mois : 1000 € / mois
- Le recrutement :
 - sur devis



Pôle commercial

- Accompagnement commercial comprenant :
 - ✓ *Prise en compte du marché*
 - ✓ *Analyse du business plan (partie prévisionnelle de vente)*
 - ✓ *Elaboration conjointe du plan d'action commerciale*
 - ✓ *Suivi et analyse des résultats des actions commerciales*
 - ✓ *Aide au ciblage clientèle et à l'ajustement de la stratégie commerciale*
 - ✓ *Entretien visio ou téléphoniques réguliers*
 - ✓ *Entretien face à face trimestriel*
 - ✓ *Mise en place d'outil de suivi commercial gratuit*
 - ✓ *Aide au choix éventuel de CRM*
 - ✓ *Accompagnement commercial terrain (3 jours réparti sur l'année)*
- Prix : 450 € HT / mois



LES PACKS

Découvrez nos offres regroupées sous formes de packs pour vous accompagner avec les meilleures prestations

Pour nos futurs entrepreneurs

choisissez ce dont vous avez réellement besoin pour vous lancer, la cotisation s'adapte !!!

- Communication logo / image de marque
 - ✓ *Nous vous accompagnons dans l'élaboration de votre image de marque, de votre logo. Nous vous aidons à l'élaboration de votre site internet dynamique. **
 - *Coût 125€ HT / mois pendant 1 an.*
- Administratif et financier
 - ✓ *Démarches administratives auprès du greffe – Nous validons ensemble la rédaction des statuts, et nous faisons l'enregistrement auprès des organismes d'Etat.*
 - ✓ *Démarche bancaire (ouverture de compte) - Nous vous accompagnons à l'ouverture de votre compte bancaire et nous vous conseillons sur les services adaptés à votre projet.*
 - *Coût 70€ HT / mois pendant 1 an*
- Suivi trimestriel de gestion pendant 1 an
 - ✓ *Nous faisons un point trimestriel sur votre organisation de travail, et votre gestion, nous vous accompagnons dans les solutions à améliorer. **
 - *Coût à partir de 80€ HT / mois pendant 1 an.*
- Accompagnement commercial pendant 1 an
 - ✓ *Tous les mois, notre expert se déplace avec vous pour s'assurer de la bonne stratégie de votre développement commercial. Nous vous accompagnons à la mise en place d'actions spécifiques afin d'optimiser votre développement. **
 - *Coût 220€ HT / mois pendant 1 an.*
- Diagnostic solution prévoyance et mutuelle retraite dirigeant et courtage de contrat adaptés – **sur rdv**
- Courtage solutions prévoyances mutuelle salariés – **sur rdv**
- Diagnostic téléphonie – **sur rdv**
- Diagnostic et courtage assurance Responsabilité Civile + les biens + les personnes – **Sur rdv**

- Les prestations se terminant par * peuvent bénéficier d'une prise en charge financière partielle ou totale d'aide à la formation ou de votre budget formation.

Obligation de souscrire au minimum trois prestations pour bénéficier de la réduction pack.



Pack développeur

Idéal pour l'entreprise qui souhaite se développer en toute sérénité

choisissez ce dont vous avez réellement besoin, la cotisation s'adapte !!!

- Audit de communication – image de marque
 - ✓ *RDV permettant de définir un objectif de communication, faire un état des lieux de la situation (forces faiblesses opportunités menaces), qq pistes d'amélioration pour atteindre cet objectif.*
 - ✓ *Synthèse écrite*
 - *Coût 270€ HT/ mois pendant 1 an*
- Audit administratif et gestion
 - ✓ *Audit de gestion. Nous faisons l'audit de votre entreprise avec l'analyse de votre compte de résultat, analyse de votre trésorerie et la mise en alerte des points d'amélioration avec leurs solutions ainsi que la restitution d'une note de synthèse.*
 - ✓ *Bilan administratif + accompagnement administratif trimestriellement pendant 1an. Tous les 3 mois pendant 1 an, nous prenons un rendez-vous avec vous afin de faire le point sur la gestion administrative et de votre organisation de travail afin d'en faire le suivi.**
 - *Coût 295€ HT / mois pendant 1 an*
- Service RH
 - ✓ *Administration du personnel - Nous faisons le point avec vous sur vos besoins RH et en particulier sur les besoins humains.*
 - ✓ *Entretien professionnel - Nous réalisons pour vous les entretiens professionnel obligatoires et réglementaires auprès de vos salariés.*
 - ✓ *Fiche de poste - Nous élaborons en étroite collaboration avec vous les fiches de postes en adéquation avec votre activité.*
 - ✓ *PDC - Nous vous accompagnons dans l'élaboration du plan de développement de compétence obligatoire pour les salariés de votre entreprise.*
 - *Coût 420€ HT / mois pendant 1 an*



Pack développeur (suite)

- Service Prévoyance gestion de patrimoine
 - ✓ *Diagnostic solution prévoyance et mutuelle retraite dirigeant et courtage de contrat adaptés*
 - ✓ *Diagnostic et courtage solutions prévoyances mutuelle salariés*
 - ✓ *Diagnostic et courtage solutions retraite supplémentaire non obligatoire*
 - ✓ *Mise en place solutions Epargne salariale et intéressement*
 - ✓ *Bilan patrimonial dirigeant*
 - *Coût 500€ HT*
- Service Multirisque PRO et RC PRO
 - ✓ *Diag assurance*
 - *Coût 200€ HT*

Diagnostic Informatique

- ✓ *Diagnostic de l'intégralité de votre parc informatique.*
- ✓ *Suite à ce diagnostic nous vous conseillons sur la solution la plus adaptée à votre activité.*
 - *Coût 500€ HT*

Diagnostic comptable

- ✓ *Bilan comptable de la situation de votre entreprise.*
 - *Coût 500€ HT*

Diagnostic télécommunication

- ✓ *Diagnostic de l'intégralité de votre réseau de téléphonie qu'elle soit fixe ou mobile.*
- ✓ *Suite à ce diagnostic nous vous conseillons sur la solution la plus adaptée à votre activité.*
 - *Coût 500€ HT*

- Les prestations se terminant par * peuvent bénéficier d'une prise en charge financière partielle ou totale d'aide à la formation ou de votre budget formation.

Obligation de souscrire au minimum trois prestations pour bénéficier de la réduction pack.



Pack repreneur

Idéal pour l'entrepreneur voulant acquérir une entreprise sans risque

choisissez ce dont vous avez réellement besoin, la cotisation s'adapte !!!

- Audit de communication – image de marque
 - ✓ *RDV permettant de définir un objectif de communication, faire un état des lieux de la situation (forces faiblesses opportunités menaces), qq pistes d'amélioration pour atteindre cet objectif.*
 - ✓ *Synthèse écrite*
 - *Coût 270€ HT/ mois pendant 1 an*
- Diagnostic télécommunication
 - ✓ *Diagnostic de l'intégralité de votre réseau de téléphonie qu'elle soit fixe ou mobile.*
 - ✓ *Suite à ce diagnostic nous vous conseillons sur la solution la plus adaptée à votre activité.*
 - *Cout 500€ HT*
- Audit RH
 - ✓ *Nous élaborons ensemble un véritable audit RH afin de faire le point sur les conséquences de la reprise d'une société au niveau des salariés. Nous vous conseillons sur la meilleure stratégie sur la gestion humaine à mettre en place.*
 - *Coût 420€ HT / mois pendant 1 an*
- Audit comptable- Business Plan- Financement
 - ✓ *Business Plan. Nous élaborons ensemble votre Business Plan nécessaire à appréhender au mieux l'opération de reprise de votre future société.*
 - ✓ *Diagnostic comptable. Nous étudions pour vous les bilans comptables de la société cible afin de s'assurer que l'opération de reprise corresponde bien à vos attentes.*
 - *Coût : 210€ HT / mois pendant 1 an*



Pack repreneur (suite)

- Service Prévoyance gestion de patrimoine
 - ✓ *Diagnostic solution prévoyance et mutuelle retraite dirigeant et courtage de contrat adaptés*
 - ✓ *Diagnostic et courtage solutions prévoyances mutuelle salariés*
 - ✓ *Diagnostic et courtage solutions retraite supplémentaire non obligatoire*
 - ✓ *Mise en place solutions Epargne salariale et intéressement*
 - ✓ *Bilan patrimonial dirigeant*

➤ *Coût 500€ HT*
- Diagnostic Informatique
 - ✓ *Diagnostic de l'intégralité de votre parc informatique.*
 - ✓ *Suite à ce diagnostic nous vous conseillons sur la solution la plus adaptée à votre activité.*

➤ *Coût 500€ HT*
- Service Multirisque PRO et RC PRO
 - ✓ *Diagnostic assurance*
 - *Coût 200€ HT*
- Financement
 - ✓ Recherche de financement : *Nous vous accompagnons dans la recherche de financement afin de trouver le meilleur partenaire bancaire ainsi que la solution de financement optimum pour votre structure*
 - *Coût : sur rendez-vous*

Obligation de souscrire au minimum trois prestations pour bénéficier de la réduction pack.



Pack Diagnostic

Idéal pour l'entrepreneur voulant avant tout des conseils pour ses projets.

choisissez ce dont vous avez réellement besoin, la cotisation s'adapte !!!

- Diagnostic de votre identité visuelle
 - ✓ *Nous faisons le point sur votre logo et image de marque actuelle afin de s'assurer qu'il est en bon adéquation avec votre secteur d'activité.*
 - ✓ *Suite à ce diagnostic nous élaborons ensemble votre futur logo et votre charte graphique.*
- Diagnostic de solutions de télécommunication & informatique
 - ✓ *Diagnostic télécommunication. Nous diagnostiquons l'intégralité du réseau de téléphonie qu'elle soit fixe ou mobile de la société cible. Suite à ce diagnostic nous vous conseillons sur la solution la plus adaptée à votre activité.*
 - ✓ *Diagnostic informatique. Nous diagnostiquons l'intégralité du parc informatique de la société cible. Suite à ce diagnostic nous vous conseillons sur la solution la plus adaptée à votre activité*
- Diagnostic RH
 - ✓ *Nous élaborons ensemble un véritable diagnostic RH de votre structure.*
 - ✓ *Nous vous conseillons et accompagnons sur les procédures RH nécessaires à la bonne continuité de votre activité.*
- Diagnostic administratif et gestion
 - ✓ *Bilan administratif. Nous faisons le bilan de votre situation administrative et nous relevons les points à améliorer. Nous vous apportons des solutions à mettre en place.*
 - ✓ *Diagnostic comptable. Avec nos experts-comptables nous vous faisons un bilan comptable de la situation de votre entreprise.*
- Diagnostic fiscal & social
 - ✓ *Nous établissons en étroite collaboration avec vous et nos partenaires un diagnostic de contrats de prévoyance et de mutuelles pour vous et votre équipe.*



Coût maxi : 1 500€ (forfait 12h) / 2 600€ (forfait 24h)

Obligation de souscrire au minimum trois prestations pour bénéficier de la réduction pack.

Pack Diagnostic du Dirigeant

Idéal pour l'entrepreneur voulant bénéficier d'une protection sur-mesure

- Diagnostic Bancaire
 - ✓ *Nous faisons le point avec votre situation bancaire, et nous nous assurons que les services détenus sont en adéquation avec vos besoins.*
- Diagnostic patrimonial / fiscal
 - ✓ *Grâce à nos ingénieurs patrimoniaux, nous vous faisons le bilan de votre situation patrimoniale et fiscale. Nous vous conseillons sur des options à établir afin de l'optimiser.*
- Diagnostic prévoyance et social du dirigeant
 - ✓ *▣ Nous établissons pour vous un diagnostic prévoyance nécessaire pour votre protection en tant que chef d'entreprise.*
- Diagnostic Multirisque PRO - Responsabilité Civile PRO
 - ✓ *Nous établissons en étroite collaboration avec vous et nos partenaires un diagnostic de votre contrats de responsabilité civile afin d'optimiser son coût.*

Coût : maxi 800€ HT

Obligation de souscrire au minimum deux prestations pour bénéficier de la réduction pack.



Pack à la carte

Vous ne trouvez pas votre pack idéal? Construisez-le à partir de nos prestations à la carte

- Pack de 3 services à la carte souscrits

✓ *Bénéficiez de 10% de réductions sur le coût total du pack.*

- Pack de 5 services à la carte souscrits ou plus

✓ *Bénéficiez de 20% de réductions sur le coût total du pack.*





LES FORMATIONS

Découvrez nos offres de formations à la carte pour vous et vos salariés.

Formations sur le digital

- Formation à l'utilisation et maintenance de son site Wordpress (1 journée)
 - *Coût 350 € HT / pers*
- Formation : Créer les supports de communication de son entreprise avec PowerPoint. (2 journées)
 - *Coût pour 2 jours - soit 14h = 900 € HT*
- Formation : Comment créer et faire vivre son site internet pro avec Wordpress ? (2 journées)
 - *Coût pour 2 jours - soit 14h = 900 € HT*



Formations sur l'organisationnel

- Organiser son poste pour être plus performant (1,5 jours)
 - ✓ Entretien individuel
 - *Effectuer un état des lieux à partir de la fiche de poste*
 - *Définir les axes d'amélioration*
 - ✓ Diagnostic de situation (séance théorique collective)
 - *Méthodologie de travail applicable sur les postes*
 - ✓ Etude de cas
 - *Mise en pratique*
 - ✓ Suivi trimestriel
 - *Feed back des points positifs et axes d'amélioration*
 - *Mise à jour des méthodes d'organisation*

➤ *Coût 2 000 € HT / pers*



Coaching individuel de communication

- Prestation de coaching en communication « CLASSIQUE »
comprenant un accompagnement sur :

- ✓ *Définition du Pitch (argumentaire commercial) au travers des valeurs de l'entreprise et du positionnement différenciant*
- ✓ *Identification des cibles et cœur de cible pour augmenter son taux de transformation clients potentiels et messages associés*
- ✓ *Validation de la ou des offres et positionnement prix par rapport au marché et au positionnement établi*
- ✓ *3 réunions de travail de 2h max. par réunion*
- ✓ *Déplacements inclus sur 73*

➤ *Coût 1 500€ HT*

- Prestation de coaching en communication « PREMIUM »
comprenant un accompagnement sur :

- ✓ *L'offre CLASSIQUE*
- ✓ *Orientation du plan commercial en fonction de l'objectif à atteindre et définition des actions à mettre en place*
- ✓ *4 réunions de travail de 2h max. par réunion*
- ✓ *Déplacements inclus sur 73*

➤ *Coût 2 500€ HT*



Formations managériales

La posture du Manager - Module 1 (2 jours)

- L'objectif de cette formation est de permettre aux collaborateurs de devenir manager en ayant la bonne posture:

- ✓ *Information individuelle*

- ✓ *Définition d'un manager*

- *Son rôle*
- *Sa fonction*
- *Ses obligations envers le N+1*

- ✓ *Quel manager êtes-vous*

- *Typologie de manager*
- *Partage d'expériences*
- *Quelle vision avez-vous d'un bon et d'un mauvais manager*

- ✓ *Comment passer de collègue à manager – durée 3h00*

- *Quelles sont les difficultés rencontrées*
- *Comment y faire face*
- *Adopter la bonne posture*

- ✓ *Exercices pratiques*

- *Jeux de rôles*
- *Debriefing*
- *Points de vigilance*



➤ *Coût sur consultation*

Formations managériales

La posture du Manager - Module 2 (2 jours)

- L'objectif de cette formation est de permettre aux managers en fonction d'améliorer leur posture face à leurs collaborateurs:

- ✓ *Information individuelle*

- ✓ *Définition d'un manager*

- *Son rôle*
- *Sa fonction*
- *Ses obligations envers le N+1*

- ✓ *Quel manager êtes-vous*

- *Typologie de manager*
- *Partage d'expériences*
- *Quelle vision avez-vous d'un bon et d'un mauvais manager*

- ✓ *Comment avoir la bonne posture face à vos collaborateurs et votre N+1*

- *Quelles sont les difficultés rencontrées*
- *Comment y faire face*
- *Adopter la bonne posture*

- ✓ *Exercices pratiques*

- *Jeux de rôles*
- *Debriefing*
- *Points de vigilance*

➤ *Coût sur consultation*



Formations managériales

Manager l'entretien professionnel (1,5 jours)

- L'objectif de cette formation est de permettre aux managers, chefs d'équipes, etc... d'effectuer l'entretien professionnel obligatoire du collaborateur en respectant les objectifs définis par le N+1

- ✓ *Information collective*

- ✓ *Cadre administratif et législatif*

- *Définition de l'entretien professionnel*
- *Rappel du cadre légal (droit du travail)*
- *Document obligatoire (manager et collaborateur)*

- ✓ *Manager l'entretien professionnel*

- *Comment présenter au collaborateur l'entretien professionnel*
- *Comment aborder les points difficiles*
- *Comment gérer un collaborateur antagoniste*
- *Comment conclure l'entretien avec le collaborateur*

- ✓ *Exercices pratiques*

- *Jeux de rôles*
- *Debriefing*
- *Points de vigilance*

➤ *Coût sur consultation*



Formations commerciales

L'entretien de vente (1 jour)

- L'objectif de cette formation est d'apprendre à structurer son entretien de vente, savoir répondre aux objections et finaliser la vente.

- ✓ *Présentation des participants*

- ✓ *Accueil du client – durée 1h00*

- *La technique du BAM (Bonjour, Aurevoir, Merci)*

- ✓ *Déroulement classique d'un entretien de vente – durée 1h30*

- *Découverte du besoin*
- *Reformulation*
- *Proposition*
- *Réponse aux objections*
- *Conclusion*

- ✓ *Exercices pratiques*

- *Montage de scénarios*
- *Jeux de rôles*
- *Debriefing*



➤ *Coût sur consultation*

Formations commerciales

Comment cibler et prospector ses futurs clients (1 jour)

- L'objectif de cette formation est d'apprendre définir sa cible client et les méthodes de prospection à mettre en place pour l'atteindre

- ✓ *Présentation des participants*

- ✓ *Définir sa cible client*

- *Comment définir sa cible client : produit, personne, opportunité*
- *Exercice pratique : définition des produits, des personnes et des opportunités*

- ✓ *Méthodes de prospection*

- *Quelles sont les différentes méthodes de prospection : porte à porte, phoning, mailing, réseautage*

- ✓ *Exercices pratiques*

- *Mise en situation*
- *Confrontation à la réalité*
- *Debriefing*

Option :

Suivi trimestriel des participants des résultats de prospection



➤ *Coût sur consultation*

Formations pédagogiques

Bilan personnalisé de compétences

- L'objectif de cette formation est de permettre à l'apprenant de faire le point sur son parcours et de s'orienter vers un métier qui soit cohérent avec sa personnalité et ses compétences.
 - ✓ *Entretien de diagnostic*
 - *Récapitulatif du parcours professionnel, l'accent sera mis sur les points positifs et les difficultés rencontrées au cours de ce parcours*
 - *Qu'est-ce que je veux et qu'est-ce que je ne veux plus*
 - *Quelles sont mes attentes au travers de cet accompagnement*
 - *Etablissement d'un plan d'action*
 - ✓ *Connaissance de soi*
 - *Test de personnalité*
 - *Quels sont mes atouts et mes points faibles*
 - ✓ *Construction du projet professionnel 1ère partie*
 - *Déterminer le métier ou le domaine professionnel visé*
 - *Pour atteindre l'objectif : emploi direct ou formation*
 - *Evaluer ses contraintes (familiales, sociales, géographiques...)*
 - ✓ *Construction du projet professionnel 2ème partie*
 - *Ciblage des entreprises et/ou des centres de formation*
 - *Commencer les démarches pour sa reconversion*
 - ✓ *Entretien de suivi 1ère partie*
 - *Point sur les démarches effectuées*
 - *Accompagnement dans les difficultés rencontrées et solutions*



Bilan personnalisé de compétences (suite)

- ✓ *Entretien de suivi 2ème partie*
 - *Concrétisation du projet*
 - *Validation du projet : emploi ou formation*

- ✓ *Entretien de clôture*
 - *Bilan sur le parcours*
 - *Clés pour la suite*

Ces entretiens individuels auront lieu tous les 15 jours, permettant de faire le point sur les démarches effectuées par l'apprenant et permettant également un accompagnement plus approfondi.



➤ *Coût sur consultation*

Formations pédagogiques

Accompagnement reclassement professionnel

- L'objectif de cette formation est de permettre à l'apprenant de faire le point sur son parcours et de s'orienter vers un métier qui soit cohérent avec sa personnalité, ses compétences et qui tient compte de ses contraintes de santé.
 - ✓ *Entretien de diagnostic*
 - *Récapitulatif du parcours professionnel, l'accent sera mis sur les points positifs et les difficultés rencontrées au cours de ce parcours*
 - *Qu'est-ce que je veux et qu'est-ce que je ne veux plus*
 - *Quelles sont mes attentes au travers de cet accompagnement*
 - *Etablissement d'un plan d'action*
 - ✓ *Connaissance de soi*
 - *Test de personnalité*
 - *Quels sont mes atouts et mes points faibles*
 - ✓ *Construction du projet professionnel 1ère partie*
 - *Déterminer le métier ou le domaine professionnel visé*
 - *Pour atteindre l'objectif : emploi direct ou formation*
 - *Evaluer ses contraintes (familiales, sociales, géographiques...)*
 - ✓ *Construction du projet professionnel 2ème partie*
 - *Ciblage des entreprises et/ou des centres de formation*
 - *Commencer les démarches pour sa reconversion*
 - ✓ *Entretien de suivi 1ère partie*
 - *Point sur les démarches effectuées*
 - *Accompagnement dans les difficultés rencontrées et solutions*



Accompagnement reclassement professionnel (suite)

- ✓ *Entretien de suivi 2ème partie*
 - *Concrétisation du projet*
 - *Validation du projet : emploi ou formation*

- ✓ *Entretien de clôture*
 - *Bilan sur le parcours*
 - *Clés pour la suite*

Ces entretiens individuels auront lieu une fois par semaine permettant de faire le point sur les démarches effectuées par l'apprenant et permettant également un accompagnement plus approfondi.



➤ *Coût sur consultation*



NOS ENTREPRISES MEMBRES

Découvrez qui sont les experts de la ruches des entreprises





LA RUCHE DES ENTREPRISES



: 04.80.47.01.12



: contact@laruchedesentreprises.com



: www.laruchedesentreprises.fr



Nos différences sont nos richesses
Nos points communs sont notre force.